

شرایط عمومی و اختصاصی اعطای نمایندگی کارت اعتباری ایرانیان

۱ - شرایط عمومی نمایندگی:

- تابعیت جمهوری اسلامی ایران
- کارت پایان خدمت یا معافیت دائم (جهت آقایان)
- قبولی در مصاحبه اعطای نمایندگی و تأیید مدارک توسط شرکت (اولویت با متقاضیانی است که در امر فروش و بازاریابی دارای مدارک و فعالیت بوده اند.)
- دو سال سابقه کار مرتبط
- حداقل مدرک تحصیلی دیپلم (دارندگان مدرک تحصیلی بالاتر و مرتبط در اولویت خواهند بود.)
- دارا بودن توان مالی مناسب برای راه اندازی دفتر و پشتیبانی اولیه
- آشنایی به امور اداری و کامپیوتر

۲- شرایط اختصاصی اعطای نمایندگی

- نماینده باید طی آموزش های استاندارد شرکت آموزش ببیند
- جذب حداقل دو همکار فعال در هر نمایندگی
- یک نفر مسئول ارتباط با مشتریان
- افراد مورد نیاز هر نمایندگی صرفاً با تأیید شرکت قابل جذب خواهد بود
- نکته:** لازم به ذکر است در شرایط یکسان، اولویت با متقاضیانی است که شخصاً دارای تجربیات فنی باشند. در صورت تأیید مدارک ، با متقاضی برای انجام مصاحبه حضوری تماس گرفته خواهد شد.
- توجه:** در زمان مراجعه حضوری برای انجام مصاحبه همراه داشتن اصل مدارک ، الزامی است. در صورت پذیرش در مصاحبه، با متقاضی جهت انعقاد قرارداد تماس گرفته خواهد شد.

۳- مدارک مورد نیاز

- کپی کارت ملی، شناسنامه و کارت پایان خدمت
- کپی آخرین مدرک تحصیلی

- تکمیل و ارسال فرم درخواست نمایندگی
- خلاصه رزومه کاری

۴- مزایای نمایندگی

- انتفاع مالی از ناحیه تراکنش پذیرنده و مشتری
- انتفاع مالی از ناحیه فروش باشگاه مشتریان
- سهمیم بودن در کارمزد تراکنشهای بانکی انجام شده در درگاه پرداخت IPG
- برخورداری از امتیازات و تخفیفات ویژه نمایندگان

۵- شرایط مکانی دفتر نمایندگی

- موقعیت دفتر در محل فعالیت باشد (منطقه، شهر، استان) باشد
- موقعیت دفتر ترجیحا نزدیک به اماکن اداری و خدمات شهری باشد
- موقعیت ساختمان اداری یا تجاری باشد
- فضای داخلی دفتر برای برگزاری جلسات با گنجایش حداقل ۵ نفر مناسب باشد
- کیفیت موارد فوق با مراجعه حضوری نماینده شرکت بررسی خواهد شد

۶- تجهیزات مورد نیاز دفتر

- یک خط تلفن
- دسترسی به اینترنت با سرعت ۱ مگ
- حداقل یک دستگاه رایانه
- فکس، پرینتر، اسکنر
- ملزومات اداری و کاری مرتبط (میز، صندلی دستگاه های آموزشی و ، پرزنتوری و.....

۷- خلاصه ای از شرح وظایف دفتر نمایندگی

- مدیریت تبلیغات منطقه و اجرای مصوبات شرکت
- حمایت از مشتریان مطابق ضوابط این شرکت در طول مدت قرارداد -تحقیقات میدانی بازار فروش در منطقه نمایندگی با توجه به دیدگاههای شرکت و اعلام نتایج به شرکت
- مدیریت راهکارهای فروش اعلام شده و حمایت کامل از فروش دفتر مرکزی

- حضور فعال در تمامی برنامه های اجرایی، جلسات آموزشی، راهبردی و ... که به صلاحدید شرکت برگزار می شود.

۸- کارمزد دفاتر نمایندگی

نمایندگان درصدی از فروش محصولات و خدمات شرکت در کلیه دفاتر نمایندگی منطقه تحت پوشش خود را دریافت میکنند که این درصد قبلا به صورت تعرفه اعلام می گردد.

جزئیات و انواع خدمات، کارمزد نمایندگیها، تعهدات دیگر نماینده و متقابلا تعهدات شرکت نسبت به نمایندگیهای خود، به نماینده اعلام خواهد شد.

مدت اعتبار مجوز نمایندگی ۲ساله بوده و تمدید قرارداد صرفا منوط به تأیید این شرکت است. وجه ضمانت دریافت مجوز نمایندگی برای مدت زمان فوق، مبلغ ۱,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال، معادل ۱۰۰,۰۰۰,۰۰۰ تومان است که به صورت چک یا سفته اخذ می شود. (لازم به توضیح است این ضمانت بابت قراردادهای سفید امضایی می باشد که در اختیار نماینده قرار می گیرد).

مبلغ حق امتیاز نمایندگی

کلانشهر ها بجز تهران ۵۰,۰۰۰,۰۰۰ تومان	نمایندگی مراکز استان ۳۰,۰۰۰,۰۰۰ تومان
شهرهای درجه یک ۱۵,۰۰۰,۰۰۰ تومان	شهرهای درجه دو ۱۰,۰۰۰,۰۰۰ تومان
پنل عامل فروش ۱,۵۰۰,۰۰۰ تومان سالانه نقدی	پنل عامل فروش ۳۰۰,۰۰۰ تومان سالانه اعتباری

مبلغ حق امتیاز نمایندگی نیز با توجه به منطقه مورد درخواست اعلام می گردد. کلیه هزینه های نمایندگی به عهده نماینده است.

۹- ضمانت نامه دریافت نمایندگی

- ارائه چک معتبر بدون تاریخ در وجه شرکت

- ارائه سفته بدون تاریخ در وجه شرکت

توضیح: نماینده می تواند یکی از ردیف های ۲۰۱ راجهت سپرده خود در نظر بگیرد اسناد تحویلی به شرکت به صورت امانی بوده و فقط در زمان خرید و عدم تسویه نماینده نسبت به وصول فاکتور فروش شرکت و با توجه به هزینه های احتمالی و قانونی اقدام خواهد شد.